

売上を伸ばし続けるカギとなる

リピーター獲得塾

リピーター獲得に向けた施策は十分に行えていますか？

リピーター獲得は、ビジネスを効率的かつ安定的に成長させるために欠かせない要素です。

新規顧客をリピーターへと変えるためには、変わりゆく時代に合わせた戦略が必要です。

全3回のコースで接客の基本から AI や SNS を活用したリピーター獲得のノウハウをお伝えします。



Day1

AI時代のリピーター戦略

リピーター獲得の重要性やメリットを詳しく解説し、接客・接遇の基本ポイントを紹介합니다。さらに、AI (ChatGPT) を使った優良リピーター獲得の基本戦略や、Google マップの活用法を学ぶことで、効率的かつ効果的に集客力をアップさせる方法を学びます。

Day2

SNS×LINEの 効果的な発信術

SNSの最新機能やLINE公式アカウントの設定と活用法など、集客に役立つ情報をお伝えします。アナログとデジタルを組み合わせたプロモーションの利点も取り入れ、口コミを増やし、特別感を演出する方法をご紹介します。

Day3

リピート頻度を上げる発信術

SNSをより効果的に活用するために、AIを使って短時間で魅力的な投稿文を作成する方法や、ショート動画の作成・編集テクニックを紹介します。また、PDCAサイクルを活用してリピーターを育て、持続的な関係を築く方法も学びます。

開催日

2024年
11/5^④・12^④・19^④【全3回】

時間

各回 14:00 - 16:00

参加費

5,000 円 (税込) ※初回受講時にお支払いください

場所

因島商工会議所

〒722-2323 尾道市因島土生町 1762-38

講師

もとに みほ
本谷 美穂氏



尾道市向島在住。SNSとAI活用のエキスパート。2018年の西日本豪雨災害を機に、中小企業庁・広島県等のIT専門家として小規模事業者支援に携わる。2024年6月～広島県よろず支援拠点コーディネーター就任。

お申込み
お問合せ

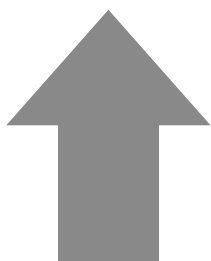
裏面の申込書に必要事項をご記入の上、FAX またはメールでお申し込みください。

0845-22-6033

info@in-no-shima.jp

因島商工会議所

0845-22-2211 担当 (松浦・村上)



FAX【因島商工会議所】

0845-22-6033

下記の必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

リピーター獲得塾 参加申込書

※当日は、実際に ChatGPT の画面を操作しながら講義を進めていきますので、スマートフォンやタブレット、ノートパソコンなどをご持参ください。

事業所名			
住所			
TEL		MAIL	
業種		従業員数	人
参加者	役職	氏名	
ChatGPT について <small>当てはまる方に ○をしてください</small>	① 使用したことが	ある	・ ない
	② すでに業務で使用	している	・ していない
	スマートフォンやタブレットを持参される方は、		
	③ アプリをインストール	している	・ していない
	④ ご自身でインストールやログインが	できる	・ 難しい
<small>インストール等のサポートを別途ご連絡させていただきます</small>			

\\ お電話 または メール でもお申込みいただけます //

お電話



0845-22-2211

受付時間：平日 9:00 - 17:30 (担当：松浦、村上)

メール



info@in-no-shima.jp

※件名を【リピーター獲得塾参加申込】としてください。

お申込み
お問合せ

因島商工会議所

〒722-2323 尾道市因島土生町 1762-38

TEL

0845-22-2211

FAX

0845-22-6033

MAIL

info@in-no-shima.jp

URL

https://in-no-shima.jp/