

新入社員研修

【企業は人なり!】と言われる。人材開発は重要な経営戦略の一つです。入社して間もないこの4月という大切な時期に、少しの時間で企業人として必要な基礎知識・ビジネスマナー等を体得し、新入社員の方々の自己の発展を目指す熱血講師による約7時間の特別研修です。『鉄は熱い内に打て』の格言どおり、最初が肝心です。ご参加を心よりお待ちしております。

- 日 時/2024年**4**月**2**日(火) 午前9時～午後5時
- 場 所/因島商工会議所 4階 ホール (受付:午前8時30分～)
- 受講料/会員事業所 1名につき1,000円 非会員事業所1名につき 2,000円
- 定 員/30名 ※昼食はこちらでご用意します。
- 主 催/因島商工会議所 因島中小企業相談所

☆講 師☆ (株)ファースト・プライズ 岡田 信夫 氏



☆プロフィール☆

昭和34年(1959年)大阪生まれ。関西大学経済学部卒。
化学メーカーにて営業管理者を勤めたのち、経営コンサルタントとして独立。ゼロからの出発で、講演・研修の講師として活動を始める。独自に開発した営業・セールスノウハウをセミナーを通じて一般に公開。難しい理論を廃し、平易で実践的、かつ具体的な指導をすることで好評を得ている。
各地の商工会議所・商工会・地方自治体の商工労働部・各種団体での講演・研修多数。
近年は 危機に瀕する企業の再建・再生・救済、新規事業開発、起業支援も行う。
現在、企業内教育を柱とする経営コンサルタント会社(株)ファースト・プライズ代表取締役社長。その他 約20社の会長、社外取締役を務める。異業種交流セミナー「やる気塾」(通学コース;通信コース)、「速読教室」、「年収2000万円必達コース」、「社長のための『秘密の特訓』」、「限定版完全個別指導社長塾」など精力的に展開中。著作に「営業マンやる気塾」(きこ書房)「売上を増大する営業マナーDVD」(日本経営合理化協会)

☆研 修 内 容☆

会社を知る、自己表現力を磨く、人間関係、自己啓発、指示と報告、仕事の進め方、職場のエチケット・マナー、社会人の言葉遣い、電話・名刺・ビジネス文書の基本、チームワークで成果を出す、物事をとらえる目を養う、会社の数字を理解する、仕事の工夫と改善対人関係を強化する、など…

- 受講者の皆様へ 本セミナーは新型コロナウイルス感染予防対策を講じて開催します。当日はマスクをご持参のうえ、会場内での着用をお願いいたします。
- 申込方法/下記の申込書にご記入の上、FAX又はHPよりお願いします。電話でも受付けます。

因島商工会議所(担当:小西)
TEL0845-22-2211 FAX0845-22-6033
HP(<http://cci.in-no-shima.jp/>)

オンライン申請は
こちらから



キリトリ

因島商工会議所 行

★新入社員研修申込書(4/2)★

事業所名		TEL	
受講者名			

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

新入社員研修

【企業は人なり!】と言われる。人材開発は重要な経営戦略の一つです。入社して間もないこの4月という大切な時期に、少しの時間で企業人として必要な基礎知識・ビジネスマナー等を体得し、新入社員の方々の自己の発展を目指す熱血講師による約7時間の特別研修です。『鉄は熱い内に打て』の格言どおり、最初が肝心です。ご参加を心よりお待ちしております。

- 日 時/2024年**4**月**2**日(火) 午前9時～午後5時
- 場 所/因島商工会議所 4階 ホール (受付:午前8時30分～)
- 受講料/会員事業所 1名につき1,000円 非会員事業所1名につき 2,000円
- 定 員/30名 ※昼食はこちらでご用意します。
- 主 催/因島商工会議所 因島中小企業相談所

☆講 師☆ (株)ファースト・プライズ 岡田 信夫 氏



☆プロフィール☆

昭和34年(1959年)大阪生まれ。関西大学経済学部卒。
化学メーカーにて営業管理者を勤めたのち、経営コンサルタントとして独立。ゼロからの出発で、講演・研修の講師として活動を始める。独自に開発した営業・セールスノウハウをセミナーを通じて一般に公開。難しい理論を廃し、平易で実践的、かつ具体的な指導をすることで好評を得ている。
各地の商工会議所・商工会・地方自治体の商工労働部・各種団体での講演・研修多数。
近年は 危機に瀕する企業の再建・再生・救済、新規事業開発、起業支援も行う。
現在、企業内教育を柱とする経営コンサルタント会社(株)ファースト・プライズ代表取締役社長。その他 約20社の会長、社外取締役を務める。異業種交流セミナー「やる気塾」(通学コース;通信コース)、「速読教室」、「年収2000万円必達コース」、「社長のための『秘密の特訓』」、「限定版完全個別指導社長塾」など精力的に展開中。著作に「営業マンやる気塾」(きこ書房)「売上を増大する営業マナーDVD」(日本経営合理化協会)

☆研 修 内 容☆

会社を知る、自己表現力を磨く、人間関係、自己啓発、指示と報告、仕事の進め方、職場のエチケット・マナー、社会人の言葉遣い、電話・名刺・ビジネス文書の基本、チームワークで成果を出す、物事をとらえる目を養う、会社の数字を理解する、仕事の工夫と改善対人関係を強化する、など…

- 受講者の皆様へ 本セミナーは新型コロナウイルス感染予防対策を講じて開催します。当日はマスクをご持参のうえ、会場内での着用をお願いいたします。
- 申込方法/下記の申込書にご記入の上、FAX又はHPよりお願いします。電話でも受付けます。

因島商工会議所(担当:小西)
TEL0845-22-2211 FAX0845-22-6033
HP(<http://cci.in-no-shima.jp/>)

オンライン申請は
こちらから



キリトリ

因島商工会議所 行

★新入社員研修申込書(4/2)★

事業所名		TEL	
受講者名			

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。