

# ネットショップ 販促セミナー

ネットショップで  
売上を上げるには？



コロナ禍でも売り上げを確保するためのWebネットショップの方法を、15年1000社以上のWebネットショップの相談やサポートを行ってきた、通販事業やネットショップを作りたい店舗のためのイーコマース（EC）の専門家に学びます。

令和6年 **1月26日**（金）  
**14:00～16:00**

**会場** オンライン開催  
**対象** ネットショップでの販促の方法を知りたい方  
**定員** 20名（会場）  
**受講料** 無料

## カリキュラム

- 1. Webやネットショップを取り巻く現状**
  - ・ウェブやネットショップの種類
  - ・実店舗とネットショップの店舗の強みと弱み
- 2. 誰にも負けないページづくり**
  - ・ウェブで売れる販売ページの公式
  - ・評価やレビューを増やす重要性
- 3. 効果的な集客戦略**
  - ・ウェブで集客するための3つの方法
  - ・顧客単価を高めるために必要な17の要素
- 4. 事例紹介とまとめ**



講師 **株式会社エイチ・エーエル 大上 達夫**（おおがみ たつお）

1974年生まれ、京都出身。  
ネットショップ・EC専門家。  
15年1000社以上のwebネットショップに関わる法人や事業主の事業をサポート。Web・通販事業に特化したマーケティング、セールスから商品企画、海外販売など、一気通貫の総合プロデュースを行い、年商億越えのショップをはじめ、年商3億円、年商10億円、昨年対比売上10倍のクライアントなど、多くの成功事例を持つ。「webショップで月5万稼ぐ！」（自由国民社）など著者3冊。株式会社スタックアンドスタック 代表取締役。全米NLP協会認定マスタープラクティショナー

■申し込み方法 HP(QRコード)又は本用紙のFAXにてお申込み下さい。



因島商工会議所 行

FAX送信先：0845-22-6033

## ネットショップ販促セミナー 受講申込書

事業所名		参加者氏名	
E-mail	@		
TEL		業種	
参加方法	自社の事業所（PC）から参加 ・ 商工会議所の会議室で参加（視聴）		

※ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。