

☆☆経営安定セミナー☆☆

オンライン
セミナー
(Zoom)
視聴会場も
設置します。

ウイズコロナ時代を乗り切るための 販売戦略強化

新型コロナウイルスの影響を受け、多くの事業者様が売上減少の大打撃を受けております。このような危機的状況から脱却するためには、企業や店舗全体での販売戦略の抜本的な練り直しが必要です。本講座では事例を参考にしつつ、主要顧客の見直しや時代に合わせた新たな商品開発や品揃え、販売戦略の強化等を考えます。更に経営の危機突破に役立つ国の支援策や助成金も解説いたします。

2022年

3月22日(火)

14:00~16:00

新型コロナウイルス感染拡大後のV字回復に向けての取組み

講師

みずした ともりのり
水 下 智 則 氏

ネクストマーケティング株式会社
代表取締役



福島県会津若松市出身。森永乳業(株)、イオンリテール(株)を経て、社労士事務所を設立。経営者が思い描く「企業の理想の姿」、その実現にむけて人事労務に関する専門的な支援をおこなう。また、全国で精力的に講演活動もおこなっている。社会保険労務士、中小企業診断士、MBAの資格を有する。

場 所 因島商工会議所

(尾道市因島土生町1762-38)

受講料 無料 (非会員 1,000円)

定 員 20名 (先着順)

■お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入頂き、FAX
またはQRコードにてお申し込みください。



オンライン参加の皆様へ

- WEBセミナーでご参加の方にはお申し込み確認後、聴講用のZoom URL等をご連絡いたします。
- ネット等の聴講環境はご自身で確保願います。

主催 因島商工会議所

☆商工会議所会場には、マスク着用の上でお越し下さい。

☆開催日までの状況変化により延期や中止、またはオンラインのみの開催とさせていただきますのでご了承ください。

(2022.3.22) 『販売戦略強化セミナー 参加申込書』

因島商工会議所 行 FAX : 0845-22-6033

申込日(/ /)

事業所名	T E L	
	F A X	
所在地	E-M A I L	
受講者氏名 (複数のご参加可能)	参加方法	<input type="checkbox"/> 視聴会場 <input type="checkbox"/> オンライン

※ご記入いただいた情報は当会からの各種連絡・情報提供に利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。